



AVON

JANUAR BIS MÄRZ 2025

Entwicklungsprogramm für neue

**SALES
LEADER**



DEINE VORTEILE

als Sales Leader

- **12 Provisionszahlungen** pro Jahr
- Exklusive **Bonusprogramme**
- Selbstständige **Karriereentwicklung**
- **Flexible Arbeitszeiten**
- **Kostenlose Unterstützung** durch Trainings, Webcasts, Konferenzen, Druck- & Online Materialien
- **Ohne Startinvestition & unternehmerisches Risiko**
- **Tradition**, die deinen Erfolg unterstützt
- **Teamarbeit**, die Spaß macht
- Neue soziale **Kontakte, Reisen & Geschenke**
- **Belohnung, Anerkennung, Zertifikate**
- **Digitales Geschäftsmanagement** mit Avon Office

DAS 9-STUFEN-MODELL im Überblick

Die perfekte Möglichkeit, dein Team und deinen bedeutenden Verdienst aufzubauen!

Provision & Boni	SL-LOA (Zugehörigkeit)	PAS (Eigenbrutto)	G1 Aktive	GAS (Gruppen Brutto) (PAS + G1 + G2)	Bonus
	1	100€	2	300€	Business-Set Angebot
	2	100€	3	500€	100€
JK	3	100€	5	900€	150€
JK	4	100€	7	1.400€	200€
K	5	100€	9	2.100€	300€
K	6	100€	11	2.800€	400€
SK	7	100€	13	3.500€	500€
SK	8	100€	15	4.200€	600€
TK	9	100€	18	5.000€	1.000€
					3.250€

ZUSÄTZLICHE ERKLÄRUNGEN:

Das Programm besteht aus 9 Schritten: Vom Erhalt der Sales Leader-Nummer im Startmonat bis zum 9. Monat.

Der Bonus wird nach Erfüllen der Voraussetzungen pro Monat nach dem Monatabschluss ausgezahlt/verschickt. Der Sales Leader kann einzelne Schritte überspringen und dann wieder an dem Entwicklungsprogramm teilnehmen, d.h. wenn in einem Monat das Ziel für den Bonus verfehlt wird, gilt für den nachfolgenden Monat trotzdem das nächste Ziel der nächsten SL-LOA (und der dazugehörige Bonus).

SL-LOA: Sales Leader Zugehörigkeitsmonat (seit wievielen Monaten jemand schon Sales Leader ist). Die SL-LOA startet in dem Monat, in dem die Sales Leader Vereinbarung (SL-Nummer) angelegt wird.

Eigenbruttumsatz(PAS): der Bruttumsatz eines Sales Leaders in einem Monat (Kundenpreise) abzüglich Rücksendungen und Gutschriften. Auf den Eigenbruttumsatz (PAS) erhält der Sales Leader keine Provision.

AktiveBeauty-Berater*in: Beauty-Berater*in mit einem Monatsumsatz höher als 1€ Netto. Eine Person, die in dem jeweiligen Monat eine höhere Rücksendung oder Gutschrift als Auftrag hat, weniger als 1€ Netto Auftragswert hat, ODER nur Broschüren / andere gedruckte Unterlagen / Verkaufshilfen bestellt, wird trotz Auftrag und evtl. mehr als 1€ Netto vom System als nicht aktiv gewertet. Der Sales Leader selbst zählt nicht zur Gesamtzahl der Aktiven. Alle seine Sales Leader aus der 1. Generation werden zu den Aktiven gezählt.

Gruppenbruttumsatz (GAS) der 1. und 2. Generation und Eigenbruttumsatz (PAS) zusammengezählt: Gesamtauftragswert des Teams (1. und 2. Generation und der Eigenbruttumsatz (PAS) des Sales Leaders abzüglich Rücksendungen und Gutschriften in einem Monat (Kundenpreise)).

(Dem Sales Leader wird eine Provision ausschließlich auf den Nettumsatz seiner aktiven G1/G2 Beauty-Berater*innen ausbezahlt, sobald mindestens der Titel Junior Koordinator erreicht ist.)

DEIN SL-LOA 1 ENTWICKLUNGSPROGRAMM

Als neuer Sales Leader ist deine wichtigste Aufgabe, dir dein eigenes Avon Beauty-Berater*innen-Team aufzubauen. Nutze dieses speziell zusammengestellte **BUSINESS SET** Angebot um deine Ziele zu erreichen.

DEIN BUSINESS SET TEIL 1

*Eine Selektion an Produkt-
neueinführungen für das
laufende Quartal*



50 DUFTPROBEN
mit Karte, 0,6 ml

Das gesamte BUSINESS SET TEIL 1 & TEIL 2 kannst du dir nach Abschluss des jeweiligen Monats mit deiner ersten Bestellung im nächsten Monat unter der Bestellnummer 8181 0 für nur 4,99€ Nettopreis mitbestellen.

Bitte beachten: Bei den Proben und Produkten handelt es sich um Beispielabbildungen. Diese können je nach Verfügbarkeit variieren. Irrtum und Änderungen vorbehalten.

BAUE DIR DEIN EIGENES TEAM AUF!

DEIN BUSINESS SET

TEIL 2

Zeige anderen die Möglichkeiten bei Avon sowie die großartigen Produkte und entwickle so dein Geschäft! Mach dich mit dem MEIN START Magazin auf den Weg neue Beauty-Berater*innen zu ernennen und zu entwickeln!



BUSINESS SET
TEIL 1 & TEIL 2
FÜR NUR

4,99€*

MITBESTELLEN

8181 0

AVON

4,7 STERNE



ANEW Skin Renewal

12/2024 - 250 Personen

OHOFTHEDAY.COM

*BITTE ACHTEN: Beispielabbildungen. Der angegebene Nettopreis von 4,99€ zählt nicht mit: Zur Ermittlung der Avon Anerkennung monatlichen Rabattstufe, zur Ermittlung des Quartalsumsatzes für den Avon Anerkennungslevel und deren Vorteile und zur Ermittlung des Jahresumsatzes für die Avon Anerkennung Jahresvorteile. Das Business Set von 4,99€ zählt nicht mit zu deinem Brutto- und Netto Umsatz. Avon Cosmetics GmbH behält sich vor, das Preisprogramm jederzeit anzupassen oder zu verändern. Alle Angaben sind ohne Gewähr. Irrtum und Änderungen vorbehalten.



JANUAR BIS MÄRZ 2025

DEINE **VERDIENST- MÖGLICHKEITEN** IM ÜBERBLICK

Sales Leader Modell mit 12 Positionen

Beginne deine Karriere mit Avon und verdiene mehr!
Dein Business - Deine Freiheit, deine Art zu leben!



**Um die Provision zu erhalten, muss der
Sales Leader selbst als aktive*r Avon
Beauty-Berater*in tätig sein.**

DAS PROVISIONS-MODELL

	Titel	P A S (Eigenbrutto)	G1 Aktive	G A S (Gruppen Brutto) (PAS + G1 + G2)	G1 % auf Nettoumsatz	G2 % auf Nettoumsatz	Wachstumsbonus in % auf G1 Nettoumsatz
KOORDINATOR	Junior Koordinator	100 €	3	800 €	5,0 %		2,0 %
	Koordinator	100 €	5	1.800 €	6,0 %		2,0 %
	Senior Koordinator	100 €	7	3.400 €	6,5 %		2,0 %
	Top Koordinator	100 €	10	5.000 €	7,0 %		2,0 %
LEADER	Junior Leader	100 €	15	8.800 €	7,5 %	1,5 %	2,0 %
	Leader	100 €	20	16.000 €	8,0 %	2,0 %	2,0 %
	Senior Leader	100 €	40	29.000 €	9,0 %	2,5 %	
	Top Leader	100 €	60	42.000 €	9,0 %	3,0 %	
	Junior Manager	100 €	90	63.000 €	9,5 %	3,5 %	
MANAGER	Manager	100 €	120	115.000 €	9,5 %	4,0 %	
	Senior Manager	100 €	150	230.000 €	10,0 %	4,5 %	
	Top Manager	100 €	200	460.000 €	10,0 %	5,0 %	

ZUSÄTZLICHE ERKLÄRUNGEN:

Um eine Provision zu erhalten, muss der Sales Leader jeden Monat mindestens den Titel Junior Koordinator erreichen (PAS=100 €, G1 Aktive=3, GAS=800€).

Eigenbruttoumsatz(PAS): der Bruttoumsatz eines Sales Leaders in einem Monat (Kundenpreise) abzüglich Rücksendungen und Gutschriften. Auf den Eigenbruttoumsatz (PAS) erhält der Sales Leader keine Provision.

Aktive Beauty-Berater*in: Beauty-Berater*in mit einem Monatsumsatz höher als 1€ Netto. Eine Person, die in dem jeweiligen Monat eine höhere Rücksendung oder Gutschrift als Auftrag hat, weniger als 1 € Netto Auftragswert hat, ODER nur Broschüren /andere gedruckte Unterlagen/Verkaufshilfen bestellt, wird trotz Auftrag und evtl. mehr als 1€ Netto vom System als nicht aktiv gewertet. Der Sales Leader selbst zählt nicht zur Gesamtzahl der Aktiven. Alle seine Sales Leader aus der 1. Generation werden zu den Aktiven gezählt.

Gruppenbruttoumsatz (GAS) der 1. und 2.Generation und Eigenbruttoumsatz (PAS) zusammengezählt: Gesamtauftragswert des Teams (1. und 2. Generation und der Eigenbruttoumsatz (PAS) des Sales Leaders abzüglich Rücksendungen und Gutschriften in einem Monat (Kundenpreise). Dem Sales Leader wird die Provision ausschließlich auf den Nettoumsatz seiner aktiven G1/G2 Beauty-Berater*innen ausbezahlt, sobald mindestens der Titel Junior Koordinator erreicht ist.

Nettoumsatz: Bruttoumsatz (Kundenpreise) abzüglich der Rabatte für Beauty-Berater*innen, abzüglich des Eigenumsatzes des Sales Leaders, abzüglich MwSt., abzüglich Retouren und Gutschriften.

Wachstumsbonus ist die Unterstützung für die horizontale Entwicklung: Sobald ein Sales Leader bis zum Titel „Leader“ 1 Beauty-Berater*in mit mehr als 50€ Auftrag ernannt und 1 aktive Beauty-Berater*in in der 1. Generation mehr als im Vormonat hat, erhält er zusätzliche 2,0% Provision auf seinen G1 Nettoumsatz.

AVON

Prämien (Seite 4 - 5): Im Einzelfall kann es zu einer Lieferzeit von bis zu 6 Wochen kommen. Bitte beachte, dass Avon sich im Fall nicht lieferbarer Ware vorbehält, Produkte mit ähnlichen Eigenschaften, Qualität und Wert zu senden.

Avon besitzt alle Rechte, um die Provisionsstruktur und das gezeigte Programm in diesem Magazin jederzeit zu ändern. Wir weisen dich darauf hin, dass die Änderung der Provisionsstruktur als einvernehmlich vereinbart gilt und die neue Provisionsstruktur die bisherige vollständig ersetzt, wenn du dem nicht innerhalb von 6 Wochen nach Erhalt dieser Information widersprichst.

Einen Widerspruch richtest du bitte an den Avon Kundenservice:

Email: Verkaufsservice@Avon.com

Telefon: 0811/29999020

Postanschrift: Avon Cosmetics GmbH

Postfach 23 17 01,

85326 München Flughafen

Bei Rückfragen wende dich gerne an deinen Sales Coach.

Rufe unseren Kundenservice unter der 0811/29999020 an.

Schreibe uns eine E-Mail: Verkaufsservice@Avon.com

Irrtum und Änderungen vorbehalten.

Alle Angaben sind ohne Gewähr.

Werde ein Teil der Avon Sales Leader
Facebookgruppe: [https://www.facebook.com/
groups/AVONSalesLeaderDeutschland](https://www.facebook.com/groups/AVONSalesLeaderDeutschland)

Scanne mit deiner Handykamera einfach den QR-Code und gelange direkt zur Gruppe!



AVON
ON

Dein Must-have! Download über App Store & Google Play



@avoncosmeticsde